

# CONSEJOS Y HERRAMIENTAS PARA LA RECAUDACIÓN DE FONDOS DE LOS PATROCINADORES

Los Estados Unidos tienen una larga y rica tradición de darle la bienvenida a los recién llegados a través del patrocinio. Esta guía proporciona algunas de las mejores prácticas, obtenidas de esta experiencia, que pueden ayudarle con sus metas de recaudación de fondos.

Seguramente necesitará recaudar fondos para generar un nivel de recursos necesarios para apoyar a los recién llegados que acogerá en la medida que se integran a su nueva comunidad. Con frecuencia, su comunidad estará dispuesta a contribuir. Esta guía de recaudación de fondos puede servir de apoyo.

Se les recomienda a los patrocinadores que se mantengan dentro del presupuesto. Esto ayudará a que los recién llegados comprendan los límites del apoyo que puede proporcionar el patrocinador y además les ayudará a hacer la transición a autosuficiencia tras el período de apoyo.

## Consideraciones generales:

- **Fondos no utilizados:** Elabore un plan claro para los fondos recaudados que quedan de sobra. Informe este plan a los donantes en su mensaje de recaudación de fondos. Los fondos de sobra se pueden guardar para su próximo patrocinio a un recién llegado o ser donados posteriormente, si es apropiado, a una organización comunitaria que apoye a la misma población o a una organización local de reasentamiento de refugiados.
- **Antes de transferir cualquier fondo a una familia de recién llegados,** los patrocinadores deben determinar si los fondos transferidos perjudicarán los beneficios de los recién llegados de tal forma que ponga en riesgo su estabilidad y/o tenga implicaciones impositivas que la familia no puede anticipar de forma independiente en esta primera etapa. Los patrocinadores pueden consultar con un asesor de impuestos (tales como VITA) para conocer los lineamientos federales o específicos del estado.

## Herramientas para recaudar fondos:

- **Promoción:** Cree una descripción de una página sobre su papel en el apoyo y el recibimiento de la familia de recién llegados. Recuerde, es más probable que la gente esté dispuesta a dar a una persona que a una causa. Una vez que haya terminado la descripción, envíela por correo electrónico/texto a su red y enlázela a sus herramientas de donación en línea (véase abajo).
- **Donaciones en línea:** La recaudación de fondos en línea se ha convertido en una práctica común. Existen diversos sitios de recaudación de fondos, tales como GoFundMe, y plataformas de redes sociales que puede utilizar para promover su recaudación de fondos. Consulte <https://www.gofundme.com/c/fundraising-tips> para más consejos sobre la recaudación de fondos.
- **Donaciones en especie en línea:** Puede utilizar herramientas de recaudación y organización para facilitar las donaciones en especie. Un recurso muy utilizado es Sign Up Genius (<https://www.signupgenius.com>).

- **Donantes individuales, corporativos o religiosos:** Las empresas locales, grupos religiosos, escuelas, y universidades, pueden estar interesadas en apoyar a los recién llegados pero no estar seguros sobre cómo ayudar. Es mejor hacer una solicitud de dinero o de donación en especie a través de teléfono o en persona. Prepárese y considere cuidadosamente cómo manejará las ofertas de apoyo no monetario, tales como donaciones en especie u oportunidades laborales para los recién llegados.
- **Eventos especiales:** Los eventos especiales pueden consumir mucho tiempo y ser formas costosas de recaudación de fondos, sin embargo, hay formas de hacerlos manejables: 1) Tome en consideración a los objetivos del grupo y cuál evento será más atractivo para la mayoría; 2) Elabore un presupuesto por adelantado, en el que anticipe los gastos y la recaudación; 3) Consiga contribuciones en especie para suministros en lugar de comprarlos.

## Consejos y ejemplos sobre el lenguaje:

### Comuniqué la urgencia de su misión:

- Los desplazamientos forzados a nivel mundial han alcanzado su nivel más alto en la historia, con 100 millones de personas desplazadas alrededor del mundo debido a la guerra, la inestabilidad política y económica, y al impacto de los desastres naturales que han obligado a las personas a abandonar sus hogares. En particular, durante esta época extraordinariamente desafiante para las personas [ucranianas/venezolanas/nacionalidad del recién llegado], hemos tomado la decisión de patrocinar una familia recién llegada y proporcionarles un lugar seguro.

### Destaque cómo ha respondido su comunidad a la crisis hasta ahora:

- En respuesta a esta necesidad ante la crisis, un grupo de vecinos y miembros de la comunidad se reunieron para dar la bienvenida a un [ucraniano/venezolano/nacionalidad del recién llegado] a nuestra área. Con nuestro conocimiento colectivo y pasión, estamos seguros en nuestra habilidad para proporcionar la ayuda requerida para una familia, pero necesitamos de su ayuda.

### Comuniqué cómo utilizará los fondos recaudados:

- El 100% de los fondos recibidos serán utilizados en apoyo de la puesta en marcha de la familia y los gastos de manutención durante la transición a la independencia en nuestra comunidad. La mayor parte se destinará a gastos relacionados con la vivienda.

### Responda a las preguntas relacionadas con las deducciones de las contribuciones caritativas:

- Los patrocinadores no pueden proporcionar recibos de las contribuciones caritativas. Si bien pudiera no recibir un beneficio fiscal por su donación benéfica, su generosidad será de gran beneficio para las vidas de los recién llegados.
- Si los donantes tienen más preguntas, su asesor de impuestos o la publicación 526 del IRS puede proporcionarles una orientación útil.

### Envíe notas de agradecimiento de inmediato y mantenga informados a los donadores:

- Considere la opción de enviar una nota personal escrita a mano.
- Describa el impacto de la donación.
- Proporcione una actualización de sus esfuerzos (no incluya información personal sobre la familia del recién llegado).

## Conservar los registros de recaudación de fondos:

- Conforme vaya recaudando fondos, asegúrese de mantener un registro preciso, registrando el nombre del donante, la donación recibida/monto otorgado y la fecha de recepción. *Si el donante establece restricciones sobre cómo puede usarse el dinero, asegúrese de registrarlas y respetarlas, si no puede respetarlas, entonces no acepte el dinero.*
- Asegúrese de resguardar el dinero recaudado en una cuenta/ubicación segura, tales como: en una cuenta de GoFundMe, una cuenta bancaria de grupo (si existe), o en un grupo religioso o fundación que se haya ofrecido a guardarlo.
- Elabore una estructura contable: Registre el ingreso, los gastos y mantenga copia de los recibos. Esto le ayudará a controlar los gastos y proporcionar transparencia a los donantes y, posiblemente, a su familia de recién llegados.